

AREA CORSO CATEGORIA	COD	TITOLO CORSO	CFP	ORE	PZ. SHOP ON LINE
NEW!	Management Gestire il cambiamento	M080	Identificare il proprio profilo	45'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cambiamento	M081	Gestire il cambiamento: processi e strumenti	45'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cambiamento	M082	Creare una visione del futuro	35'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cambiamento	M083	Guidare il cambiamento: la strategia delle alleanze	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cambiamento	M084	Attivare il cambiamento	30'	€ 40,00
NEW!	Management Fondamenti di management	M140	Manager di nuova nomina: avere successo da subito	30'	€ 40,00
NEW!	Management Fondamenti di management	M141	Gli stili di management	30'	€ 40,00
NEW!	Management Fondamenti di management	M142	Incoraggiare e sostenere la motivazione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Fondamenti di management	M143	L'analisi sistemica a supporto del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Fondamenti di management	M144	Le competenze relazionali del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Fondamenti di management	M145	Le competenze emotive del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M150	La flessibilità comportamentale del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M151	Fare squadra: individui, progetti, azioni	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M152	Diventare un manager coach	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M153	Prendere decisioni efficaci	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M154	La capacità persuasiva del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M155	La comunicazione efficace del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M156	Gestione delle emozioni all'interno del team (*M145)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management avanzato	M146	La negoziazione quotidiana del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Leadership	M159	Best practice per la leadership: azioni e controindicazioni	30'	€ 40,00
NEW!	Management Leadership	M160	Saper costruire la Zona di Leadership	30'	€ 40,00
NEW!	Management Leadership	M161	Sviluppare la leadership del manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Leadership	M162	Impatto personale e carisma del leader	30'	€ 40,00
NEW!	Management Leadership	M163	Le 5 chiavi per essere leader eccellenti	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management interfunzionale	M185	Il ruolo di manager interfunzionale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management interfunzionale	M186	La strategia di influenza del manager interfunzionale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management interfunzionale	M188	Gli aspetti chiave della comunicazione del manager interfunzionale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management interfunzionale	M189	La leadership del manager interfunzionale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M007	Adattarsi agli altri per comunicare in modo più efficace	40'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M008	Introduzione all'intelligenza emotiva	40'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M009	Scoprire il proprio rapporto con lo stress	25'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M010	Saper gestire lo stress	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M011	Assertività: conoscere il proprio profilo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M012	Gli strumenti dell'assertività	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M026	Autostima: cos'è e come svilupparla	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M027	I quattro segreti per sviluppare la propria autostima	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppo Personale	M028	Sostenere la propria autostima	30'	€ 40,00

AREA CORSO CATEGORIA	COD	TITOLO CORSO	CFP	ORE	PZ. SHOP ON LINE
NEW!	Management L'eccellenza interpersonale	M013	I 3 pilastri dell'eccellenza interpersonale	30'	€ 40,00
NEW!	Management L'eccellenza interpersonale	M014	Sviluppare la propria strategia di influenza interpersonale	30'	€ 40,00
NEW!	Management L'eccellenza interpersonale	M015	Conoscersi meglio per comunicare meglio	30'	€ 40,00
NEW!	Management L'eccellenza interpersonale	M016	Le 3 strade per una comunicazione efficace	30'	€ 40,00
NEW!	Management L'eccellenza interpersonale	M017	Le 3 leve essenziali per favorire una cooperazione vincente	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppare la propria creatività	M175	Scoprire e applicare i 5 segreti dei creativi	30'	€ 40,00
NEW!	Management Sviluppare la propria creatività	M176	Animare con successo le proprie sessioni di creatività	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire le emozioni e i conflitti	M190	L'impatto delle emozioni nelle situazioni professionali	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire le emozioni e i conflitti	M191	Un nuovo modo di affrontare le emozioni	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire le emozioni e i conflitti	M192	Comprendere le reazioni emotive disfunzionali	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire le emozioni e i conflitti	M193	Gestire la propria rabbia ed esprimerla in modo positivo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire le emozioni e i conflitti	M194	Gestire le proprie emozioni	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione scritta	M054	Come scrivere un'e-mail efficace	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione scritta	M056	Tecniche per la redazione di documenti scritti	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione verbale	M057	Parlare in pubblico	40'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione verbale	M211	Identificare il proprio stile di comunicazione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione verbale	M212	Adeguare efficacemente il proprio messaggio	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione verbale	M213	Comunicazione non verbale e sinergologia	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione verbale	M214	Gestire le situazioni critiche durante una riunione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione verbale	M215	Gestire la comunicazione multimediale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M060	Come utilizziamo il nostro tempo	25'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M061	Definizione strategica delle priorità	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M062	Le 12 leggi per la gestione efficace del tempo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M059	Lettura rapida e attiva	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M223	Gestire i ladri di tempo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M224	Fare un uso strategico del tempo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M225	Focalizzarsi sull'essenziale e gestire le priorità	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M226	Trarre vantaggio dalle differenti percezioni del tempo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestione del tempo e delle informazioni	M227	Ottenere una performance duratura in un mondo sempre più veloce	30'	€ 40,00
NEW!	Management Performance e Project Management	M090	I fondamenti del project management	30'	€ 40,00
NEW!	Management Performance e Project Management	M091	Inquadrare il progetto (*M090)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Performance e Project Management	M092	La pianificazione del progetto (*M090-*M091)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Performance e Project Management	M093	Stabilire il budget del progetto (*M090-*M091)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Performance e Project Management	M094	Anticipare i rischi di progetto (*M090-*M091)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Performance e Project Management	M095	Dalle esigenze al progetto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Recruiting efficace	M001	Come identificare il candidato idoneo: l'efficacia del metodo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Recruiting efficace	M002	L'utilità della Job Description nell'iter di selezione	30'	€ 40,00

AREA CORSO CATEGORIA	COD	TITOLO CORSO	CFP	ORE	PZ. SHOP ON LINE
NEW!	Management Formazione formatori	M029	Gestire situazioni e interlocutori difficili in aula	30'	€ 40,00
NEW!	Management Formazione formatori	M030	Adeguare lo stile di formazione alle caratteristiche del gruppo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Formazione formatori	M031	Condurre una sessione di formazione con il supporto di slide	35'	€ 40,00
NEW!	Management Formazione formatori	M032	Meccanismi di apprendimento degli adulti	30'	€ 40,00
NEW!	Management Formazione formatori	M033	Valutare l'apprendimento durante il training	30'	€ 40,00
NEW!	Management Formazione formatori	M034	Progettare un percorso formativo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Business driving	M075	Approccio alla logica della finanza aziendale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Business driving	M076	Come costruire e utilizzare un budget	30'	€ 40,00
NEW!	Management Business driving	M077	Visione strategica e gestione delle attività	30'	€ 40,00
NEW!	Management Business driving	M078	Progettare e applicare il cruscotto gestionale	35'	€ 40,00
NEW!	Management Business driving	M079	Gestire i rischi operativi	30'	€ 40,00
NEW!	Management Business driving	M178	Calcolo del ROI in un progetto immateriale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M041	Il processo di marketing	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M042	L'Analisi SWOT (*M041)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M043	Il piano marketing (*M041-*M042)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M044	Il marketing mix (*M041)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M045	La strategia di comunicazione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M195	La strategia di marketing	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing	M196	Allineare gli esperti di marketing in un contesto internazionale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M021	Piani di marketing operativo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M022	I supporti alla vendita	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M023	Le promozioni delle vendite	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M065	La strategia del marketing relazionale	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M066	Applicazione pratica del marketing relazionale (*M021)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M197	Creare valore con la customer equity	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M198	Adeguare i propri obiettivi alle previsioni del mercato	30'	€ 40,00
NEW!	Management Marketing operativo	M199	Lanciare con successo un nuovo prodotto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Web marketing	M024	I 5 segreti per generare traffico sul proprio sito web	30'	€ 40,00
NEW!	Management Web marketing	M025	I 4 punti chiave per fidelizzare gli utenti del proprio sito	30'	€ 40,00
NEW!	Management Innovazione	M063	Innovazione, l'affare di tutti	40'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M100	I fondamenti per una relazione di valore con il cliente	35'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M101	Customer relationship: obiettivo fiducia	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M102	Customer relationship: obiettivo ascolto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M103	Customer relationship: obiettivo accordo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M104	Customer relationship: obiettivo fidelizzazione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M105	I fattori chiave per costruire con i clienti una relazione nel tempo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M106	Gestire nel tempo la relazione con il cliente: il ruolo del team manager	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M107	Elaborare un piano di miglioramento per generare entusiasmo nei clienti	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M108	Il reclamo e la relazione con il cliente (*M105)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Gestire il cliente	M109	Sviluppare e rendere dinamica la cooperazione interna per soddisfare il cliente	30'	€ 40,00

AREA CORSO CATEGORIA	COD	TITOLO CORSO	CFP	ORE	PZ. SHOP ON LINE
NEW!	Management Vendite	M129	La vendita dal punto di vista dell'acquirente	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M130	Preparare la vendita per ottenere un successo condiviso	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M131	Scoprire il mondo nascosto dell'acquirente	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M132	Presentare con passione un'offerta personalizzata	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M133	Condurre ad un accordo reciproco e senza riserve	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M134	Fidelizzare attraverso successi condivisi	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M135	L'arte di convincere attraverso l'ascolto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Vendite	M139	Sviluppare il proprio carisma in situazioni delicate	30'	€ 40,00
NEW!	Management La Negoziazione commerciale	M110	Il contesto della negoziazione commerciale	30'	€ 40,00
NEW!	Management La Negoziazione commerciale	M111	Preparare le negoziazioni commerciali	30'	€ 40,00
NEW!	Management La Negoziazione commerciale	M112	Le 7 chiavi per il successo della negoziazione commerciale	30'	€ 40,00
NEW!	Management La Negoziazione commerciale	M113	Far fronte alle insidie della negoziazione commerciale (*M111-*M112)	30'	€ 40,00
NEW!	Management La Negoziazione commerciale	M114	Affermarsi nella negoziazione commerciale (da *M110 a *M113)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale	M120	Ruoli e atteggiamenti di un responsabile commerciale di successo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale	M121	Gestire il team vendite	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale	M122	Gestire l'attività di vendita in un contesto instabile	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale	M123	Riunioni commerciali di successo	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale	M124	Motivare il vostro team di vendita all'azione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale per non commerciali	M115	La vendita per manager non commerciali	30'	€ 40,00
NEW!	Management Management commerciale per non commerciali	M116	La negoziazione per manager non commerciali	30'	€ 40,00
NEW!	Management Key Account Manager	M205	Key Account Manager: approfondire la conoscenza della vostra attività	30'	€ 40,00
NEW!	Management Key Account Manager	M206	Analizzare con successo il proprio cliente strategico	30'	€ 40,00
NEW!	Management Key Account Manager	M207	Individuare la posta in gioco dell'Account Business Plan	30'	€ 40,00
NEW!	Management Key Account Manager	M208	Gestire l'implementazione della soluzione	30'	€ 40,00
NEW!	Management Key Account Manager	M209	Eliminare i cinque ostacoli principali alla propria efficacia	30'	€ 40,00
NEW!	Management Le migliori pratiche d'acquisto	M067	Il processo d'acquisto	40'	€ 40,00
NEW!	Management Le migliori pratiche d'acquisto	M068	Analizzare i bisogni in un progetto di acquisto	40'	€ 40,00
NEW!	Management Le migliori pratiche d'acquisto	M069	Analizzare il mercato fornitori in un progetto di acquisto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Le migliori pratiche d'acquisto	M070	Analizzare i costi in un progetto di acquisto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Le migliori pratiche d'acquisto	M071	Elaborare una strategia di acquisto	30'	€ 40,00
NEW!	Management Pratiche efficaci nella negoziazione d'acquisto	M072	Capire il venditore (*M067)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Pratiche efficaci nella negoziazione d'acquisto	M073	Strutturare le proporzionamenti (*M067)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Pratiche efficaci nella negoziazione d'acquisto	M117	I conflitti negli acquisti	30'	€ 40,00
NEW!	Management Pratiche efficaci nella negoziazione d'acquisto	M118	L'impatto delle emozioni nella trattativa di acquisto (*M067)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Pratiche efficaci nella negoziazione d'acquisto	M119	La trattativa di acquisto: analizzare la situazione (*M067)	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione telefonica efficace	M003	I punti chiave della comunicazione telefonica	30'	€ 40,00
NEW!	Management Comunicazione telefonica efficace	M004	Sviluppare il proprio potenziale al telefono	30'	€ 40,00
NEW!	Management Problem solving	M018	Strumenti e metodi di problem solving	30'	€ 40,00