

WEBINAR GESTIONE E PROMOZIONE DEI SERVIZI DELLO STUDIO DENTISTICO

25 maggio
23 novembre
2024

9:00-13:00



WEBINAR IN DIRETTA LIVE

CORSO ACQUISTABILE ONLINE
www.eptamed.com/it/corsi/



PROGRAMMA

- Gli strumenti per sfruttare le potenzialità degli equilibratori
- Come attrarre nuovi e vecchi pazienti
- La comunicazione efficace
- L'immagine dello studio
- L'accoglienza in studio
- Gestire correttamente i pazienti
- Realizzare gli obiettivi
- Il marketing pratico
- Il digital marketing
- La normativa sulla pubblicità sanitaria
- Aumentare la percentuale di accettazione dei preventivi
- Fidelizzare massima dei pazienti
- Il prezzo: alto, basso o lo sconto?
- Vendere il preventivo
- La gestione amministrativa del preventivo
- La gestione degli incassi
- Qualità oggettiva e qualità percepita
- Come motivare il paziente
- Trasformare l'analisi in strategia
- Come massimizzare l'utile d'esercizio

Obbiettivi del corso

L'obiettivo del corso è dare a tutto lo Studio Dentistico, non solo le conoscenze per esprimersi al meglio, ma anche le procedure che daranno la forza per raggiungere degli obiettivi importanti.

Oggi nonostante la forte richiesta da parte dei pazienti, non tutti riescono a sfruttare al massimo l'enorme potenziale di questi dispositivi.

Il corso vi insegnerà a farlo, con procedure e strategie di marketing che proverai in un nuovo metodo esperienziale.

RELATORI

Fabrizio Sintucci:

Fabrizio Sintucci, Ceo di Eptamed, ideatore dell' Equilibratore, esperto in marketing e coaching ed appassionato di architettura e design.

Quattro anni fa decise di aprire anche uno studio dentistico per testare e controllare meglio l'efficacia degli equilibratori, questo gli ha permesso anche di analizzare la risposta del mercato e studiare strategie per lanciare da zero un nuovo studio dentistico. I risultati positivi ottenuti in poco tempo gli hanno fatto intuire la necessità di un corso marketing pratico per aiutare tutti i suoi clienti e non solo.

Al corso contribuiranno con alcuni interventi i professionisti che in questi anni hanno collaborato e contribuito al successo delle sue aziende, con spiegazioni tecniche in materia amministrativa, legale e clinica.

Dott. Samuele Cova:

Odontoiatria, specialista in ortognatodonzia. Relatore a conferenze, corsi e meeting nazionali ed internazionali. Si occupa quasi esclusivamente di equilibradonzia.

Ad oggi ha trattato oltre 3000 pazienti con gli equilibratori.

con la partecipazione di un relatore esperto nella gestione dei servizi dello studio dentistico

e di un relatore esperto nella promozione dei servizi dello studio dentistico attraverso i social media



PER MAGGIORI
INFORMAZIONI

COMMERCIALE@EPTAMED.COM



WEBINAR GESTIONE E PROMOZIONE DEI SERVIZI DELLO STUDIO DENTISTICO



INQUADRA IL QR CODE E ACQUISTA DIRETTAMENTE ONLINE

WEBINAR 25 MAGGIO E 23 NOVEMBRE

Il corso diretto a segretarie e assistenti, è costituito da un seminario online, che permette di apprendere modalità e argomenti per proporre la terapia con gli equilibratori ai clienti dello Studio Dentistico.

La piattaforma utilizzata è Zoom

SCHEDA D'ISCRIZIONE

COGNOME E NOME	:	<input type="text"/>			
ISCRIZIONE ORDINE DEI MEDICI	:	<input type="text"/>	TELEFONO	:	<input type="text"/>
INDIRIZZO	:	<input type="text"/>			
CODICE FISCALE	:	<input type="text"/>	P.IVA	:	<input type="text"/>
E-MAIL	:	<input type="text"/>			
PEC	:	<input type="text"/>	SDI	:	<input type="text"/>
DATA	:	<input type="text"/>	FIRMA	:	<input type="text"/>

Trattamento dei Dati Personali.

La partecipazione al corso di formazione, richiede un esplicito consenso al trattamento dei dati personali, da parte di Eptamed SRL. Il trattamento dei dati avverrà con la massima riservatezza e nel pieno rispetto di quanto stabilito dalla Legge sulla tutela dei dati personali. Le sarà garantito, in ogni momento, l'esercizio dei diritti previsti dalla Legge.

Eptamed srl si riserva il diritto di annullare il corso per motivi organizzativi e nel caso non pervenga un numero minimo di iscrizioni. In tal caso la quota d'iscrizione sarà restituita o imputata a successive iniziative formative a scelta del corsista. Ogni eventuale variazione verrà tempestivamente segnalata.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

QUOTA DI PARTECIPAZIONE:
350,00 + IVA 22% (tot. € 549,00)

La quota comprende:

- certificato di partecipazione
- App GDPR

SCONTO

Saldando il totale in un'unica soluzione tramite bonifico bancario entro il 25 marzo per il corso di maggio, ed entro il 2 settembre 2024 per quello di ottobre
il costo del corso è di € 240,00 + iva 22% (€ 292,80 iva compresa)

COORDINATE BANCARIE DOVE ESEGUIRE IL BONIFICO IBAN: IT 79 Q 08542 23900 00000 0154781

Intestatario: EPTAMED S.R.L.

Banca: La Bcc ravennate forlivese e imolese Soc. coop.

Causale: Corso Approfondimento per la gestione e la promozione dei servizi dello studio dentistico (maggio o ottobre)

PER MAGGIORI
INFORMAZIONI

COMMERCIALE@EPTAMED.COM

NUMERO VERDE: 800 587733

WHATSAPP: +39 3202509050